

Entra em execução o Projeto Comércio Brasil

Durante o período de 1º de junho a 31 de dezembro será desenvolvido o projeto Comércio Brasil, uma parceria entre o CORE/RS e o SEBRAE/RS que irá beneficiar às Micro e Pequenas Empresas formalizadas e clientes do SEBRAE, pertencentes aos segmentos industrial, comercial e agrícola, e representantes comerciais registrados e, em dia, com suas obrigações com o CORE.

O programa será realizado por meio de uma rede interestadual de consultores, denominada Rede de Agentes de Mercado, composta por, no mínimo, dois Agentes de Mercado por estado. Os agentes recebem treinamento específico na metodologia do projeto e passam a mapear novos canais de comercialização e novas oportunidades de negócios entre a rede estabelecida, buscando a abertura de novos mercados para as empresas participantes.

Estes agentes entrarão em contato com o CORE/RS para mapear representantes comerciais, que trabalham na mesma área de atuação das empresas. Neste momento o CORE/RS indicará os representantes para as empresas e as mesmas selecionarão aqueles que atenderem suas necessidades, informa o presidente da entidade.

Os resultados esperados deste projeto são que as empresas identifiquem novas oportunidades de mercado no seu estado e em outros estados do país. E que utilizem novos mecanismos para abertura e expansão dos seus negócios, estabelecendo alianças e parcerias com novos canais de vendas.



Ciclo de Palestras CORE/SEBRAE tem sucesso de público

Os representantes comerciais têm comparecido em bom número para participar do Ciclo de Palestras **CORE** e **SEBRAE**. A primeira palestra, ministrada pelo consultor Antonio Oliveira Jr., abordou o tema **Como Conquistar e Manter Clientes**, no dia 26 de maio, na Universidade Sebrae de Negócios - **USEN**, e reuniu representantes comerciais de diversas áreas de atuação. No último dia 30, foi ministrada a palestra: **Como estruturar seu plano de negócios para obter crédito**.

A programação está prevista para ocorrer durante o ano todo e tem como objetivo promover a atualização profissional dos representantes comerciais gaúchos. O presidente do **CORE**, Uriel Canarim, e o diretor Roberto Salvo, fizeram a abertura do evento e depois passaram a palavra para o consultor do **SEBRAE**, encarregado de ministrar a palestra. De acordo com Canarim, as palestras também serão realizadas nas principais cidades do Interior. *“Queremos oportunizar qualificação e atualização profissional ao maior número possível de representantes”*, afirma. No Projeto Ciclo de Palestras **CORE/SEBRAE**, haverá uma palestra por mês, com inscrições gratuitas para os representantes que estão em dia com as anuidades.

